· сбор и анализ информации о региональных рынках;

· увеличение объёмов продаж, создание и поддержка системы дистрибуции в регионе;

· поиск новых клиентов;

· подписание договоров и контроль выполнения договорных обязательств.

График работы: Сб,вс - выходные, с 8 до 17

(возможен другой график по согласованию)

Командировки: Возможны - до 10% времени

На испытательный срок - ставка, оговаривается на собеседовании (среденерыночная)**, в штате -**
ставка .+ % от выполнения плана (50% по окончании сделки, вторые 50% в конце года)

Дополнительные требования к специалисту: выполнение поставленных планов продаж.

личностные качества:

· порядочность;

- эффективность;

- целеустремленность;

- адекватная самооценка;

- энергичность;

- оптимизм.