

Профиль деятельности компании: Компания более 15 лет специализируется на продаже, монтаже и сервисном обслуживании систем автономного и резервного питания.

Функциональные обязанности:

Продажа оборудования

- увеличение объёмов продаж
- поиск новых клиентов;
- подписание договоров и контроль выполнения договорных обязательств.

Опыт работы в должности менеджера по продажам промышленного оборудования не менее 2 лет, высокая работоспособность, деловая внешность, грамотная речь.

порядочность; эффективность; целеустремленность; адекватная самооценка; энергичность; оптимизм.

график работы: с 8-30 до 17-30

место работы: Киев, правый берег

заработная плата 12 000 грн. +%

Ждем резюме: eserebrenik@gmail.com

тел/viber +380506550175