

## Менеджер по продажам промышленного оборудования

Требования: опыт работы в должности менеджера по продажам промышленного оборудования не менее 3 лет, высокая работоспособность, деловая внешность, грамотная речь.

Функциональные обязанности: Продажа оборудования, поиск клиентов, партнеров, ведение деятельности в CRM., техническое и информационное сопровождение клиента, эффективные продажи, выполнение плана продаж.

Профиль деятельности предприятия: продажа, монтаж и сервисное обслуживание бензиновых и дизельных генераторов резервного электроснабжения, стабилизаторов сетевого напряжения и источников бесперебойного питания.

График работы с 8–30 до 17–30, суббота, воскресенье выходной.

заработная плата ставка 10000 грн+% работы. Средний доход с учетом процентов от 15000 грн. в месяц.

место работы: Одесса, ул.Балковская

Елена Серебренник, [eserebrenik@gmail.com](mailto:eserebrenik@gmail.com)

скайп: [serebrenik2](https://www.skype.com/user/serebrenik2)

тел. viber, WhatsApp [+380506550175](https://www.viber.com/number/+380506550175) , [+380988089302](https://www.viber.com/number/+380988089302)