

Профиль деятельности предприятия: **Продажа, монтаж, сервисная поддержка.**

Товар: Дизель-генераторы, Источники бесперебойного питания, стабилизаторы

Продажа оборудования

- увеличение объёмов продаж
- поиск новых клиентов;
- подписание договоров и контроль выполнения договорных обязательств.

Опыт работы в должности менеджера по продажам промышленного оборудования не менее 2 лет, высокая работоспособность, деловая внешность, грамотная речь.

порядочность; эффективность; целеустремленность; адекватная самооценка; энергичность; оптимизм.

Умение принимать самостоятельные решения, базовые технические знания группы продаваемого товара, коммуникативность, знание делового украинского языка.

График работы с 8-30 до 17-30, пятидневная рабочая неделя

з/п 15 000 грн +%

Место работы: г. Харьков

eserebrenik@gmail.com

+380506550175 Елена