

□ **Профиль деятельности предприятия:** Изготовление металлоконструкций из черного металлопроката и биметалла по индивидуальному заказу клиента, монтаж металлоконструкций

Должность: *Коммерческий директор*

Цели и задачи должности:

- разработка и практическое внедрение политики продаж.
- Выполнение целевых показателей по продажам.
- Выполнение целевых показателей по доходности заказов.
- Выход предприятия на новые уровни развития.

Функциональные обязанности:

- Управление продажами на территории Украины и в экспортных направлениях.
- Развитие клиентской базы.

- Налаживание контактов с лицами, влияющие на принятие решений, в том числе с техническими директорами, главными инженерами, главными механиками. Создание благоприятных предпосылок для победы в тендере

Обеспечение поддержки со стороны технических служб заказчика. Предполагается, что 70% рабочего времени занимают встречи, переговоры, работа на территории потенциальных заказчиков, кабинетная работа - 30%.

- Подготовка коммерческих предложений, участие в тендерах.

- Отчетность высшему руководству: директору, основателю компании.

Образование: высшее техническое (желательно - горнодобывающее и металлургическое направление).

Желаемые направления деятельности Коммерческая деятельность в горнодобывающей и металлургической отрасли (поставка оборудования, конструкций, услуг по ремонту)

Требования к личности кандидата

Качества, которые помогут успешно справиться с обязанностями и влиться в коллектив - инициативность и ответственность,

работа на результат, системный подход, умение нарабатывать контакты, налаживать деловые связи, техническая грамотность, знание производства и оборудования.

З п на испытательный срок - фиксированная часть - 25 000 грн., Плюс вознаграждение по результатам работы

(Согласовывается).

Среднемесячная суммарная заработная плата кандидата - по результатам работы, без верхних ограничений.

Социальный пакет (отпуск, больничные, медицинская страховка, питание, компенсация автомобиля и пр.) -

отпуск, компенсация за топливо и использования автомобиля

Премии, бонусы, порядок их выплаты - предусмотрено, уточняется индивидуально.

Продолжительность испытательного срока 3 месяца

Ожидания по работе кандидата на испытательный срок - план работы на испытательный срок оговаривается индивидуально.

eserebrenik@gmail.com

+380506550175 Елена