

Оптово-розничная торговля (фильтры для очистки воды)

г. Днепр

ОБЯЗАННОСТИ:

- Активные продажи в данной сфере.

Выполнение звонков по всем задачам, предоставляемым базой или руководителем отдела продаж;

- Анализ рынка и конкурентной среды;
- Планирование и прогнозирование продаж.

- Ведение клиентской базы и всей сопутствующей документации

Прием и обработка заявок с базы данных, от регионального менеджера или непосредственно от клиента, посредством электронной и телефонной связи ;

Регистрация клиентов в базе, обеспечение наличия всех уставных документов по списку;

Оформление договоров, предоставление счетов клиенту, контроль над возвратом оригиналов доверенностей, договоров и расходных накладных;

Консультация клиентов и региональных менеджеров согласно своим обязанностям и

Проведение переговоров с ключевыми клиентами и заключение договоров.

Подготовка коммерческих и маркетинговых предложений.

Ведение деловой переписки и телефонных переговоров с клиентами

Работа с Excel, 1С, CRM, Bitrix24;

з/плата 15000 - 25000 грн.

Солдатникова Елена: 099 051-29-65, 097 651-85-51

soldatnikova@gmail.com